



ZUR ANMELDUNG





9. November 2022



14:00 - 15:30 Uhr



voestalpine Stahlwelt

First Floor

WAS

KI/Künstliche Intelligenz ist in aller Munde und es gibt viele Mythen dazu – vom "Jobkiller" bis zum "Heilsbringer, der Kunden automatisch hereinspült". KI-Tools haben jedenfalls das Potential Ihren Vertrieb zu optimieren und teilweise zu automatisieren. KI-Systeme übernehmen dabei administrative und repetitive Aufgaben, sodass die Vertriebsmitarbeiter:innen sich rein auf verkaufsrelevante Tätigkeiten konzentrieren können.

Beispiele aus der Praxis geben die Möglichkeit aus Erfahrungen zu lernen.

- Welche KI Tools und Anwendungen im Vertrieb und Export gibt es heute schon und was wird sich in dem dynamischen Bereich zeitnah etablieren?
- Erfahren Sie, wie Sie diese für Ihren (Export-) Vertrieb strategisch und operativ sinnvoll einsetzen können.
- Testen Sie KI Anwendungen und sehen Sie selbst, wie Ihr Vertrieb effizient und profitabel gesteigert werden kann!

WER



Margarethe Überwimmer Studiengangsleiterin Global Sales und Marketing FH Steyr



Harald Hammer
Professor Global Sales and
Marketing
FH Steyr



Laura Casati Global Business Management Research FH Steyr



